

CICLE FORMATIU DE GRAU SUPERIOR EN GESTIÓ DE VENDES I ESPais COMERCIALS

El Cicle consta de dos cursos acadèmics.
2.000 hores en total



PRIMER CURS

De finals de setembre fins a juny

Classes de dilluns a divendres, de 15h a 20h

Assistència obligatòria

NO es pot fer a distància al nostre centre

SEGON CURS

De finals de setembre a març
Classes teòriques

Una vegada superat s'accedeix a les pràctiques en empreses

400 hores de pràctiques. (FTC) No remunerades

Un cop superat tot, es fa el projecte final de (40 hores)

MÒDULS A PRIMER

Polítiques de màrqueting

Marketing digital

Investigació comercial

Gestió econòmica i financiera de l'empresa

Anglès

Formació i orientació laboral

MÒDULS A SEGON

Gestió de productes i promocions al punt de venda

Escaparisme i disseny d'espais comercials

Organització d'equips de vendes

Tècniques de venda i negociació

Logística d'emmagatzematge

Logística d'aprovisionament

Més informació a: https://www.santfrancesc.net/PDFs/Informacio_cicle_formatiu_2018.pdf

Telèfon de contacte: (+34) 971 716 111

Correu electrònic: miquelcovas@santfrancesc.net

ASPECTES DIFERENCIADORS

Pràctiques en empreses reconegudes de Mallorca

Possibilitat d'inserció Laboral

Horari d'horabaixa que permet compaginar-se amb un treball

Professorat amb àmplia experiència en l'àmbit privat

Escola Concertada amb molts d'anys d'experiència dins el sector

Participació dins el projecte d'empreneduri a l'emprenjove de l'IDI

EMPRESSES AMB CONVENIS SIGNATS PER FER PRÀCTIQUES

